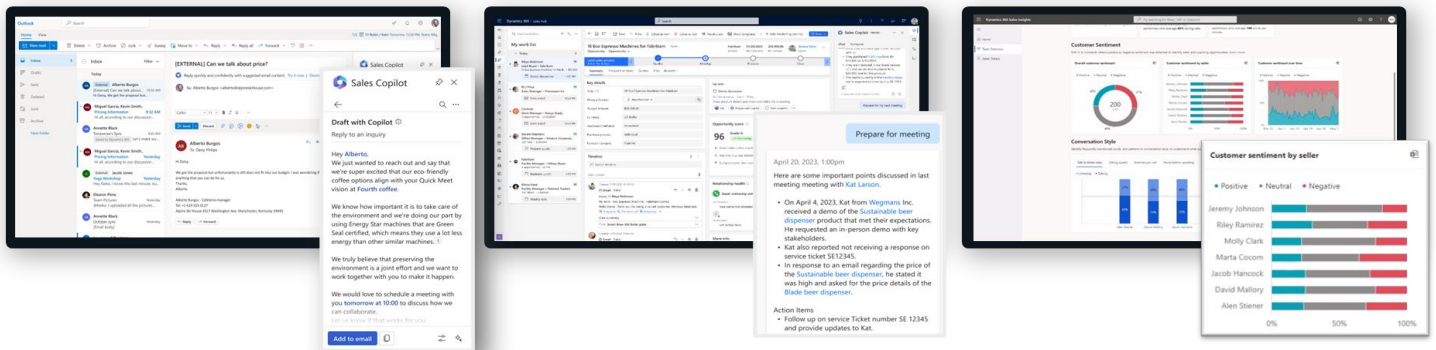


# Smart Start for Dynamics 365 Sales

Möchten Sie ein CRM-System implementieren,  
das schnell produktiv und profitabel wird?

Das **busitec Smart Start for Dynamics 365 Sales** Paket ermöglicht es Ihnen, innerhalb weniger Tage ein einsatzbereites CRM-System zu haben. Dies wird durch eine standardisierte Einführung der CRM-Lösung erreicht, die auf **Microsoft Dynamics 365 Sales** basiert und alle wesentlichen Kernfunktionen sofort bereitstellt.



## Mehr Geschäfte abschließen

Verbessern Sie mit Prognosen, vereinfachtem Tracking von Kund:innen und **KI der nächsten Generation** die Produktivität Ihres Verkaufsteams

## Kundenbedürfnisse in Echtzeit erfüllen

Helfen Sie Verkäufer:innen, auf die richtige Weise und zum richtigen Zeitpunkt mit Kund:innen in Kontakt zu treten – mit KI-gestützten Insights und **Beratungen**

## Vertriebsteams zum Erfolg führen

Skalieren Sie bewährte Methoden mit automatisierten Sequenzen, Insights in Echtzeit und **Datenvisualisierungen**

# Smart Start for Dynamics 365 Sales



Dieses Paket wurde mit Hilfe der umfangreichen Erfahrungen aus vielen realisierten Projekten und den daraus resultierenden Einblicken in Kundenanforderungen und -wünschen entwickelt.

Ihr Nutzen: Sie können das System schnell in Betrieb nehmen und Ihre Kundenkommunikation auf ein neues Niveau heben.



## Die Kernfunktionen auf einen Blick

- ✓ Adressmanagement inkl. Abbildung komplexer Firmenstrukturen
- ✓ Informationspool für Kundendaten und -historien
- ✓ Aktivitätenmanagement
- ✓ Kampagnenmanagement
- ✓ Vertriebssteuerung
- ✓ Komplette Office-Integration
- ✓ Dashboards



## Ihre Vorteile

- Schnelle und reibungslose Einführung eines professionellen CRM-Systems
- Kalkulierbare und überschaubare Kosten
- Eigenständig administrierbare Umgebung dank Adminschulung
- Skalierbare und ausbaufähige Lösung
- Hohe Nutzerakzeptanz durch angepasstes Design und eine Anwenderschulung
- Geringer Zeitaufwand

# Smart Start for Dynamics 365 Sales

## Unser Angebot



### Was beinhaltet unser Paket

- Aktivierung von 3 CRM-Instanzen (Produktion, Test und Entwicklung)
- Einrichtung des Starterpakets
- Kleine Anpassungen von Formularen
  - Firmen
  - Kontakte
  - Verkaufschancen
- Benutzer:innen initial anlegen
- Einrichtung der Outlook-Integration oder des Sales Copilot (je nach Version)
- SharePoint-Integration für die Datenablage
- Vertriebs-Dashboard bestehend aus:
  - Offenen Aktivitäten (Aufgabe, E-Mail, Termin, Telefonat)
  - Überfällige Aktivitäten
  - Heutige To-dos
  - Offene Verkaufschancen
  - Vertriebspipeline
- Datenimport Ihrer Firmen und Kontakte nach Bereitstellung der Daten in zur Verfügung gestellten Importdateien
- Eintägige Anwenderschulung für Einsteiger
- Halbtägige Basis Administrator Schulung



Vorgespräch

Bereitstellung

Smarte  
Anpassungen

GoLive



Mit dem Smart Start in nur 2 Wochen zum CRM-System

[>Nehmen Sie hier Kontakt auf<](#)

busitec GmbH

Martin-Luther-King-Weg 8 | 48155 Münster  
www.busitec.de | +49 251 1333 50

# Smart Start for Dynamics 365 Sales

Wer wir sind & unsere Mission



**Microsoft**  
Solutions Partner

Geschäftsanwendungen  
Modernes Arbeiten  
Digital- und  
App-Innovationen  
Azure  
Infrastruktur  
Azure

Wir, die busitec GmbH, sind ein Low-Code IT-Dienstleister mit Sitz in Münster und haben uns auf die digitale Transformation von Unternehmen spezialisiert. 1999 gegründet, beschäftigen wir heute rund 60 Mitarbeiter:innen. busitec bietet individuelle Softwarelösungen für verschiedene Branchen und Anwendungsbereiche. Weitere Standorte sind in Berlin und Karlsruhe.



Low-Code für High Performance – Entfalten Sie Ihre digitale Dynamik. Mit unseren innovativen Template-Lösungen für Unternehmen machen wir die digitale Transformation greifbar. Erreichen Sie Spitzenleistungen mit minimalem Aufwand und maximalem Impact. Ihr Unternehmen, unsere Plattform – gemeinsam schalten wir den Turbo für Ihre digitale Zukunft.

Wir beraten, konzipieren, realisieren und setzen mit agilen Methoden und hohen Qualitätsstandards Ihre Lösung um. Als zertifizierter Microsoft Solution Partner in vier Bereichen entwickeln wir innovative und benutzerfreundliche Lösungen mit Microsoft-Produkten wie Azure, 365, Power Platform, SharePoint, Teams oder Dynamics 365.

